

2018. március 23.

1/4 oldal

OVB a 2017-es üzleti évben: Növekvő ügyfélszám messzemenően stabil üzletmenet mellett

- A forgalom és az operatív eredmény szinte eléri az előző éves szintet
- Az „OV B Evolution 2022” stratégia megvalósítása

2018 március 23., Köln – Az európai pénzügyi közvetítő konszern forgalom és operatív eredmény szempontjából csaknem a korábbi évnek megfelelő szinten zárta a 2017-es üzleti évet. Az ügyfelek száma öröndetes módon az előző évi 3,27 millióról 3,35 millió főre emelkedett. A kihívásokkal teli keretfeltételeket kínáló országos piacok fényében ez OVB elégedett ezzel az üzletmenettel.

Az összes értékesítési jutalék 225,3 millió euró volt, amely kissé, 2,8 százalékkal magasabb az előző évi értéknél. Az OVB továbbra is profitál pénzügyi közvetítői-nek erős elkötelezettségéből, valamint a konszern széles nemzetközi felépítéséből. Az „OV B Evolution 2022” stratégia miatti nagyobb ráfordítások ellenére az OVB konszern 16,0 millió eurós operatív eredménye csupán kis mértékben, 3,3 százalékkal marad el az előző éves 16,5 millió euró mögött. A továbbra is stabil fejlődés alapján az Igazgatóság és a Felügyelőbizottság a júniusi Közgyűlésen változatlan, részvényenkénti 75 centes osztalékfizetésre fog javaslatot tenni.

Mario Freis, az OVB Holding AG vezérigazgatója: „A 2017-es év folyamán létrehoz-tuk az „OV B Evolution 2022” vállalati stratégiát és fokozottan investáltunk pénz-ügyi közvetítőink jövőjébe, valamint Európa szerte felkészülünk a jövőbeli piaci kihívásokra.”

Az „OV B Evolution 2022” stratégia

A vállalati stratégia a következő négy területre összpontosít: potenciálok kihasználása, digitalizáció, modernizáció és terjeszkedés, melyeket átfogó intézkedésekkel támaszt alá.

OVB Vermögensberatung Kft.
1138 Budapest
Váci út 140.
www.ovb.hu

Kapcsolattartó:
Dragonya Dóra
Tel: +36 1 231 0670
Fax: +36 1 231 0679
dragonya.dora@office.ovb.hu

Internet: www.ovb.hu

2018. március 23.

2 / 4 oldal

A „potenciálok kihasználása” terület intézkedéseiben például nagy hangsúlyt kap az európai ki-, és továbbképző rendszerek továbbfejlesztése. Az OVB még szisztematikusan fogja kihasználni a 3,35 millió fős ügyfélállományában rejlő üzleti potenciált: Egész Európában jelentős potenciál található a cross- és upselling tevékenységekben. A „digitalizáció” területén az OVB mindenek előtt üzleti folyamatainak hatékonyságára, a modern munkaállomásokra, valamint az ügyfelek, a pénzügyi közvetítők és az OVB közötti interakciós lehetőségek fejlesztésére koncentrálnak. A „modernizálás” területének középpontjában a célcsoportok korszerű megszólítása áll. Az egész konszernre kiterjedő közösségi média tevékenység felépítése és kiterjesztése további esélyeket teremt a pénzügyi közvetítők számára és az ügyfélnyerés területén. A „terjeszkedés” mindenek előtt további perspektivikus európai piacokra történő belépést jelenti, amely által folytatjuk európai sikertörténetünket. Az „OVV Evolution 2022” kiemeli, hogy az OVB továbbra is nagy potenciált lát már meglévő üzleti modelljében és a modernizálás mellett megtartja a már bevált sikertényezőket.

A 2018-es üzleti évre vonatkozó előrejelzések

„A stratégiához befektetések szükségesek és megemeli az aktuális ráfordításokat, valamint átmenetileg megterheli a vállalat eredményét, viszont középtávon további jövedelmi esélyeket nyit meg”, magyarázta Oskar Heitz, pénzügyi igazgató. Az Igazgatóság a 2018-as üzleti évben kis mértékben csökkenő forgalomra és 13,0-13,5 millió euró közötti operatív eredményre számít. Az OVB konszern kifejezetten erős pénzügyi helyzete azonban a jövőbeli is lehetővé fogja tenni állandó szintű osztalékfizetést.

2018. március 23.

3 / 4 oldal

Az OVB konszernről

A kölni székhelyű OVB konszern a vezető európai pénzügyi közvetítő vállalatok egyike. 1970-es alapítása óta az OVB üzleti tevékenységének középpontjában a magánháztartásoknak nyújtott hosszú távú, témakörökön átívelő, és mindenek előtt ügyfél-orientált pénzügyi tanácsadás áll. Az¹ OVB több mint 100 nagyteljesítményű termékszolgáltatóval működik együtt és az egzisztencia-biztosítás, a vagyonbiztosítás, a vagyonfelhalmozás, az előtakarékoság és a vagyongyarapítás területein kínált versenyképes termékeivel ügyfelei minden igényének megfelel. Az OVB jelenleg 14 európai országban tevékenykedik.

A vállalat 4 702 főállású pénzügyi közvetítővel és 3,35 millió ügyféllel rendelkezik.

Az OVB Holding AG 2017-ben leányvállalataival együtt 225,3 millió euró összértékű értékesítési jutalékot, valamint 16,0 millió euró értékű EBIT-et gazdálkodott ki. Az OVB Holding AG-t 2006. július elejétől jegyzik a Frankfurti Értékpapírbörzén (Prime Standard, ISIN DE0006286560).

A 2017-es év eredményeiről szóló prezentáció és üzleti jelentés a <https://www.ovb.eu/investor-relations.html> oldalról tölthető le.

Ez a sajtóközlemény az Interneten is megtalálható a következő címen:
www.ovb.hu → Párbeszéd → Sajtóközlemények.

2018. március 23.

4 / 4 oldal

Az OVB konszern 2017-es üzleti évre vonatkozó gazdasági mutatói

Operatív mutatók

	Mértékegység	2016	2017	Változás
Ügyfelek (12.31)	száma	3,27 millió	3,35 millió	+2,4 %
Pénzügyi közvetítők (12.31.)	száma	4 972	4 702	-5,4 %
Értékesítési jutalék összesen	millió euró	231,8	225,3	-2,8 %

Pénzügyi mutatók

	Mértékegység	2016	2017	Változás
Üzleti tevékenység eredménye (EBIT)	millió euró	16,5	16,0	-3,3 %
EBIT-árrés ¹⁾	%	7,1	7,1	±0,0 %-pont.
Konzern szintű eredmény	millió euró	12,5	12,1	-3,1 %

¹⁾ az összes értékesítési jutalék alapján

Az OVB részvények mutatói

	Mértékegység	2016	2017	Változás
Alaptőke (12.31.)	millió euró	14,25	14,25	±0,0 %
Részvények száma (12.31.)	millió darab	14,25	14,25	±0,0 %
Részvényenkénti eredmény (hígítatlan)	euró	0,88	0,85	-3,1 %
Részvényenkénti osztalék ²⁾	euró	0,75	0,75	±0,0 %

²⁾ 2017 javaslat

Mutatók régiók szerint a 2017-es üzleti évben

Közép- és Kelet-Európa

	Mértékegység	2016	2017	Változás
Ügyfelek (12.31)	száma	2,20 millió	2,27 millió	+3,1 %
Pénzügyi közvetítők (12.31.)	száma	2 944	2 753	-6,5 %
Értékesítési jutalék összesen	millió euró	109,7	109,0	-0,6 %
EBIT	millió euró	9,5	9,5	+0,1 %
EBIT-árrés ¹⁾	%	8,7	8,7	+0,0 %-pont.

¹⁾ az összes értékesítési jutalék alapján

Németország

	Mértékegység	2016	2017	Változás
Ügyfelek (12.31)	száma	633 025	623 138	-1,6 %
Pénzügyi közvetítők (12.31.)	száma	1 300	1 296	-0,3 %
Értékesítési jutalék összesen	millió euró	63,9	59,1	-7,5 %
EBIT	millió euró	6,7	6,7	-0,7 %
EBIT-árrés ¹⁾	%	10,5	11,3	+0,8 %-pont.

¹⁾ az összes értékesítési jutalék alapján

Dél- és Nyugat-Európa

	Mértékegység	2016	2017	Változás
Ügyfelek (12.31)	száma	432 712	453 044	+4,7 %
Pénzügyi közvetítők (12.31.)	száma	728	653	-10,3 %
Értékesítési jutalék összesen	millió euró	58,2	57,2	-1,8 %
EBIT	millió euró	8,3	7,6	-8,2 %
EBIT-árrés ¹⁾	%	14,2	13,3	-0,9 %-pont.

¹⁾ az összes értékesítési jutalék alapján